

Choisissez le produit adapté à vos besoins :

VERSION
Commerce de détail

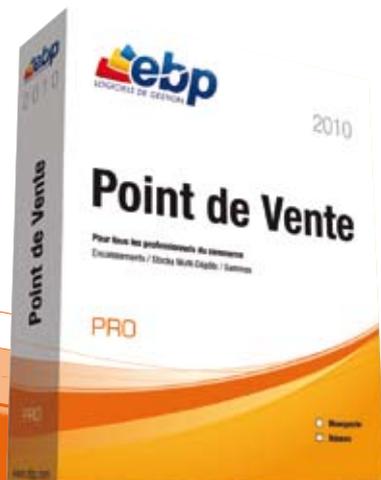
VERSION
MODE

VERSION
PRO



Pour tous les professionnels du commerce

Point de Vente PRO 2010



Cet outil se positionne comme le haut de gamme pour tous les professionnels du commerce. Outre, la simplicité d'encaissement, la gestion des articles en tailles/ couleurs, la consultation du stock en temps réel, la fidélité client, le logiciel vous permet de gérer vos stocks en Multi-Dépôts et de connecter plusieurs caisses en réseau⁽¹⁾. Améliorez dès maintenant votre productivité grâce à un outil riche en fonctionnalités !

(1)En option

LES 5 POINTS CLES

**Gagnez
du temps**

Scannez les étiquettes codes-barres de vos articles et enregistrez les achats de vos clients. Puis encaissez les règlements de vos clients aussi rapidement qu'avec une caisse enregistreuse.

**Gérez
vos gammes**

Déclinez vos articles selon 3 critères de votre choix (ex : taille, matière, couleur) en fonction de votre activité afin de personnaliser vos gammes. Puis visualisez votre stock par article ou par gamme d'articles.

**Gagnez
en productivité**

Gérez plusieurs dépôts de stockage. Les possibilités sont multiples : transfert de dépôt à dépôt pour pallier une rupture de stock, définir plusieurs dépôts (magasins, vente sur Internet, vente par correspondance...), avoir des statistiques articles détaillées par dépôt...

**Partagez
vos données**

Travaillez en mode réseau* au sein de votre commerce. De plus, vous avez la possibilité d'ouvrir une caisse à distance et de centraliser les informations de vos différentes caisses grâce à la fonction TSE.

**Communiquez
facilement**

En fin de journée, éditez votre Z de caisse. Puis générez sans ressaisie vos écritures comptables et transférez-les vers EBP Compta ou au format du logiciel de votre Expert-Comptable**.

* En option

** EBR, ITOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUM.

www.ebp.com

La fidélisation de votre clientèle

Gérez efficacement votre commerce et développez votre chiffre d'affaires. Mettez en place, très simplement, une stratégie de fidélisation pertinente et efficace.

Cartes de fidélité

Automatisez la gestion de vos cartes de fidélité en fonction d'un nombre de points, d'un chiffre d'affaires ou d'un nombre de passages en caisse. Vous attribuez ensuite le type de gain : une remise, un article offert ou un bon d'achat.

Chèques cadeaux

Proposez à vos clients l'achat de chèques cadeaux. Ils pourront les offrir à leurs proches et vous pourrez ainsi conquérir de nouveaux clients.

Soldes et promotions

Rythmez votre activité commerciale en fonction des saisons et des événements. Mettez en place des opérations ciblées et déterminez une date de début et une date de fin d'opération.



Fidélisez vos clients à l'aide de cartes de fidélité, chèques cadeaux...

La gestion des gammes de produits

Avec EBP, adaptez le logiciel aux spécificités de votre activité. En effet, le logiciel vous permet de décliner les articles selon 3 critères personnalisables. Vous pourrez ainsi constituer vos différentes gammes de produits : taille/couleur/matière, ou encore appellation/domaine/millésime.

La déclinaison sur 3 critères

Personnalisez vos gammes de produits selon les critères de votre choix. Vous travaillez dans le secteur du textile ? Déclinez toutes les tailles, couleurs et matières de vos articles.

L'article de référence

Créez votre article de référence « robe d'été ». D'un simple clic, rattachez à cette référence la combinaison qui lui convient. Par exemple, la « robe d'été » est disponible en 3 couleurs, 5 tailles et 2 matières. Le logiciel créera automatiquement tous ces articles.

Une gestion des stocks simplifiée

Rupture de stock ? Etablissez très rapidement votre bon de commande fournisseur. Une fois les articles réceptionnés, imprimez autant d'étiquettes codes-barres que d'articles réceptionnés.

Le suivi des collections

Un document intitulé « synthèse des achats/ventes par collection » vous permet d'analyser les écarts entre les achats et les ventes d'une collection.

Collection	Stock	CA	CA/P
Collection 1	150,00	120,00	70,00
Collection 2	200,00	180,00	90,00
Collection 3	100,00	80,00	40,00
Collection 4	120,00	100,00	50,00
Collection 5	180,00	160,00	80,00
Collection 6	140,00	120,00	60,00
Collection 7	160,00	140,00	70,00
Collection 8	110,00	90,00	45,00
Collection 9	130,00	110,00	55,00
Collection 10	170,00	150,00	75,00

Visualisez en un clin d'oeil les informations clés tels que le stock, le CA, ou encore les différents tarifs

Les statistiques

Véritable outil d'aide à la décision, le logiciel vous permet de visualiser très rapidement les chiffres clés de votre activité.

Palmarès des articles

Imprimez le palmarès de vos articles et analysez le chiffre d'affaires généré. Envie de doper vos ventes ? Accordez des remises sur les articles qui remportent le moins de succès.

Répartition des ventes par tranche horaire et par vendeur

Obtenez, sous forme de tableaux, des statistiques détaillées sur la répartition de votre activité.



Visualisez l'essentiel de votre activité

Fonctions Principales EBP Point de Vente PRO 2010

Logiciel 2 en 1 : Gestion Commerciale + Encaissement

Caractéristiques générales

- Look Microsoft® et adaptation aux thèmes Windows® XP et Windows® Vista™ Windows®
- Personnalisation des listes (rajout ou suppression de champs) et de tous les modèles d'impression
- Outil de sauvegarde multi-supports et restauration des données
- Gestion des utilisateurs avec définition des droits
- Tableau de bord (chiffre d'affaires journalier, indice de vente, fréquentation/chiffre d'affaires)
- Consultation et filtrage des tickets : en attente, en compte, réglés, transférés en factures
- **Nouveau** Solvabilité, localisation clients et calcul d'itinéraire avec société.com, manageo, bilansgratuits.fr, mappy, yahoo France, Bing.
- Version réseau (en option)

Gestion Commerciale (Back Office)

Gestion des fichiers

- Nombre illimité de dossiers
- Fichiers clients (nombre illimité de contacts), commerciaux, articles
- Gestion des codes-barres à prix et poids variables

Gestion des achats et des ventes

- Devis, commandes, bons de livraison, factures
- Gestion de la DEEE (Déchets des Equipements Electriques et Electroniques)
- Recherche sur les lignes de pièces : numéro de série, code article...
- Saisie déportée des devis, commandes, bons de livraison et factures
- Transferts et regroupements de pièces
- Facturation HT ou TTC
- Gestion multi-devises, multi-échéances
- Livraison/réception globale ou partielle des commandes avec gestion des reliquats
- Gestion des remises articles ou clients avec choix de la priorité
- Multi-facturation périodique
- Grille tarifaire par client
- Gestion des soldes et promotions
- **Nouveau** Relance Clients personnalisée
- Recherche des articles par référence fournisseur dans les pièces d'achat et les pièces de vente
- Impression des étiquettes avec prix normal et prix soldé
- Consultation des tickets de caisse
- **Nouveau** Remise en banque centralisée : Back et Front Office

Gestion des stocks

- Bons d'entrées, bons de sorties
- Fabrication des articles composés
- Saisie de l'inventaire complet
- **Nouveau** Inventaire tournant : sélection d'une liste d'articles à inventorier
- Gestion des stocks en multi-dépôts
- Transfert de dépôt à dépôt
- Statistiques articles détaillées par dépôt ou pour tous les dépôts
- **Nouveau** Génération automatique de bon de transfert lors de rupture de stock

Gestion des tailles/couleurs

- Gestion des articles en tailles/couleurs (jusqu'à 3 critères personnalisables)
- Visualisation du stock par article ou par gamme d'articles
- Résultats des ventes par collection

Gestion de la Relation Client

- Grille de classification
- Rattachement des actions d'un client à une affaire

Fidélité client

- Historique de la fidélité par client (tickets, gains)
- Gestion des cartes de fidélité (par point, par chiffre d'affaires, par nombre de passages en caisse)
- Calcul du CA hors promotion
- Gestion des remises, articles offerts, bons d'achat
- Chèques cadeaux

Statistiques

- Consultation des statistiques depuis la fiche tiers et la fiche article
- Palmarès des articles, meilleurs vendeurs
- Activité du magasin par tranche horaire et par vendeur
- Panier moyen, indice de vente
- Statistiques globales illustrées par un graphique (tableau de bord)

Import/Export des fichiers

- Génération de fichiers PDF avec envoi par e-mail depuis toutes les éditions et exportations au format EXCEL®, JPEG, TIFF, HTML, RTF
- Transfert en comptabilité des factures, tickets de caisse et mouvements de caisse au format du logiciel de l'Expert-Comptable : EBP, ITOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, CÔTE OUEST, GESTIMUM
- Importations et exportations paramétrables des fichiers articles, familles d'articles, clients, fournisseurs et contacts
- Lien avec le logiciel EBP Cartographie & Décisions PRO (à acquérir séparément)

Encaissement (Front Office)

- Mode TSE
- Personnalisation de l'écran de vente
- Edition de ticket de caisse personnalisé
- Mode formation
- Mode écran tactile

Gestion des ventes comptoir

- Saisie des articles
- Ventes en attente, avec impression du ticket en attente
- Gestion des articles liés pour les ventes additionnelles
- Modification du mode de règlement sur un ticket validé
- Ventes en compte (différé et rattaché à un client)
- Gestion des retours articles
- Gestion des avoirs
- Multi-règlements : carte bancaire, chèque, espèces, ticket restaurant, bon d'achat, chèque cadeau, avoir
- Regroupement de tickets en facture

Caisse

- Suivi du fond de caisse
- Mouvements de caisse avec la création de types de mouvements de caisse
- Clôture de caisse avec déclaration des montants en caisse (en aveugle ou non) et impression du Z de caisse
- Impression du X de caisse, journal de caisse

Suivi des clients

- **Nouveau** Saisie du multi-règlements pour les ventes en compte
- Remise en banque automatique des paiements CB

Compatible OPOS



EBP Point de Vente PRO est compatible avec les principaux périphériques d'encaissement du marché. Toutes les imprimantes tickets, afficheurs, tiroirs caisse, compatibles OPOS avec interface série ou parallèle pourront fonctionner avec EBP Point de Vente PRO.

Parmi les marques compatibles : EPSON, TOSHIBA, AURES, METRO-LOGIC, ZEBRA

Pour connaître la liste des périphériques compatibles, consultez notre site : www.ebp.com



Configurations Minimales Requises :

- Processeur : P4 2 GHz ou équivalent
- Mémoire : 1 Go
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits⁽¹⁾
- Espace disque libre : 1,5 Go

(1) Excessif pour EBP Point de Vente Front Office : écran supportant une résolution de 900*600

Systèmes d'exploitation supportés :

- Windows XP® SP2
- Windows Vista® SP1 32 bits et 64 bits
- Windows® 7 32 bits et 64 bits

Windows XP® Vista® et 7 sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition séparément à l'utilisation du logiciel.



Fonctionne avec Windows XP®, Vista® et Windows® 7